

DAFTAR ISI

LEMBAR PENGESAHAN	i
MOTTO	ii
PERNYATAAN	iii
ABSTRACT	iv
ABSTRAK	v
KATA PENGANTAR	vi
DAFTAR ISI	ix
DAFTAR TABEL	xiii
DAFTAR GAMBAR	xv
DAFTAR LAMPIRAN	xvi
BAB I PENDAHULUAN	1
1.1 Latar Belakang Penelitian	1
1.2 Identifikasi Masalah	9
1.3 Tujuan Penelitian.....	10
1.4 Kegunaan Hasil Penelitian	11
1.5 Lokasi dan Jadwal Penelitian	12
1.5.1 Lokasi Penelitian.....	12
1.5.2 Jadwal Penelitian	12
BAB II TINJAUAN PUSTAKA, KERANGKA PEMIKIRAN DAN HIPOTESIS	14
2.1 Tinjauan Pustaka	14
2.1.1 Teori Permintaan.....	14
2.1.2 E-Commerce	23
2.1.3 Keputusan Pembelian	24
2.1.4 Influencer Marketing	26
2.1.5 Promosi Penjualan	27
2.1.6 Persepsi Harga	30
2.1.7 Citra Merek	32
2.1.8 Penelitian Terdahulu	35
2.2 Kerangka Pemikiran	38

2.2.1 Hubungan <i>Influencer Marketing</i> terhadap Keputusan Pembelian.....	39
2.2.2 Hubungan Promosi Penjualan terhadap Keputusan Pembelian.....	39
2.2.3 Hubungan Persepsi Harga terhadap Keputusan Pembelian.....	40
2.2.4 Hubungan Citra Merek terhadap Keputusan Pembelian.....	40
2.3 Hipotesis.....	41
BAB III OBJEK DAN METODE PENELITIAN.....	42
3.1 Objek Penelitian.....	42
3.2 Metode Penelitian.....	42
3.2.1 Operasional Variabel.....	43
3.2.2 Teknik Pengumpulan Data.....	45
3.2.2.1 Jenis Data.....	45
3.2.2.2 Populasi Sasaran.....	46
3.2.2.3 Penentuan Sampel.....	46
3.2.2.4 Prosedur Pengumpulan Data.....	48
3.3 Model Penelitian.....	49
3.4 Uji Instrumen Penelitian.....	50
3.4.1 Uji Validitas.....	50
3.4.2 Uji Reliabilitas.....	50
3.4.3 Analisis Deskriptif.....	51
3.4.4 MSI (Method Successive Interval).....	53
3.5 Teknik Analisis Data.....	54
3.5.1 Metode Analisis Regresi.....	54
3.5.2 Uji Asumsi Klasik.....	55
3.5.3 Uji Hipotesis.....	57
3.5.4 Koefisien Determinasi (R^2).....	60
BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN.....	61
4.1 Deskripsi Objek Penelitian.....	61
4.1.1 Profil Shopee Indonesia.....	61
4.1.2 Program Promosi Shopee Indonesia.....	62
4.2 Hasil Penelitian.....	65
4.2.1 Deskripsi Hasil Penelitian.....	65

4.2.1.1 Profil Responden.....	66
4.2.2 Analisis Deskriptif	66
4.2.2.1 Variabel Keputusan pembelian pada <i>E-commerce</i> Shopee.....	66
4.2.2.2 Variabel <i>Influencer Marketing</i>	68
4.2.2.3 Variabel Promosi Penjualan	70
4.2.2.4 Variabel Persepsi Harga	73
4.2.2.5 Variabel Citra Merek.....	74
4.2.3 Analisis Data Hasil Penelitian	76
4.2.3.1 Uji Instrumen Penelitian	77
4.2.3.1.1 Uji Validitas	77
4.2.3.1.2 Uji Reliabilitas	78
4.2.3.2 Uji Asumsi Klasik	79
4.2.3.2.1 Uji Normalitas	79
4.2.3.2.2 Uji Multikolinearitas	80
4.2.3.2.3 Uji Heteroskedastisitas.....	80
4.2.4 Uji Hipotesis	82
4.2.4.1 Uji signifikansi secara parsial (uji t)	82
4.2.4.2 Uji Signifikansi Bersama-sama (Uji F).....	83
4.2.5 Koefisien Determinasi (R^2).....	84
4.3 Pembahasan	84
4.3.1 Pengaruh <i>Influencer Marketing</i> terhadap Keputusan Pembelian pada <i>E-Commerce</i> Shopee	84
4.3.2 Pengaruh Promosi Penjualan terhadap Keputusan Pembelian pada <i>E-Commerce</i> Shopee	85
4.3.3 Pengaruh Persepsi Harga terhadap Keputusan Pembelian pada <i>E-Commerce</i> Shopee	87
4.3.4 Pengaruh Citra Merek terhadap Keputusan Pembelian pada <i>E-Commerce</i> Shopee	87
BAB V SIMPULAN DAN SARAN.....	89
5.1 Simpulan.....	89
5.2 Saran	89

DAFTAR PUSTAKA	91
LAMPIRAN.....	95